

Public :

- Tout public

Objectifs :

Comprendre l'enseignement axé sur 3 grands principes de base, les 3 « C » :

• La connaissance est assimilée au savoir

Connaître les textes réglementaires, la gestion, la comptabilité, le management, les secteurs d'activités, etc.

• La compétence est assimilée au savoir-faire

Maîtriser le recrutement, l'animation d'une réunion, la gestion d'équipe, la planification, la politique commerciale, etc.

• Le comportement est assimilé au savoir-être

Savoir être clair et précis avec un ton monocorde et utiliser les mots adaptés, le tout en animant une réunion, être le moteur du groupe.

Prérequis :

- Savoir lire et écrire le français.
- Être titulaire au minimum d'un diplôme de niveau 4 reconnu par la branche professionnelle de la sécurité ou de la formation professionnelle (Titre de Moniteur en Sécurité Privée, Titre de Moniteur en Sécurité et sécurité Incendie ...) et avoir exercé au minimum 2 ans dans le domaine de la sécurité.

ou

- Être titulaire au minimum d'un diplôme de niveau III sans avoir forcément exercé de fonction dans le domaine de la sécurité privée.

ou

- Être titulaire du Certificat de Qualification SSIAP2 ou 3 et avoir exercé au minimum 2 ans dans le domaine de la sécurité incendie à un poste lié à l'encadrement, le management ou le commercial

Lieu – Date – Tarifs : Nous consulter.

Programme

Rappel réglementaire : Conforme à l'arrêté du 27 juin 2017 (modifié) et aux exigences des compétences évaluées au 4^e de l'article 3, au titre des articles R.612-26 et R.612-33 du code de la sécurité intérieure.

Module juridique

Droit du travail (40h)

- Maîtriser les connaissances relatives au contrat de travail
- Connaître la réglementation pénale en droit du travail
- Connaître la réglementation applicable aux conditions de travail
- Connaître les rapports collectifs du travail
- Analyse de cas

Environnement juridique de la sécurité privée (44h)

- Connaître le livre VI code de la sécurité intérieure
- Connaître les dispositions utiles du code pénal
- Maîtriser les garanties liées au respect des libertés publiques
- Maîtriser les aspects législatifs et juridiques intéressant la sécurité privée (par ex : principe d'exclusivité)
- Respecter la déontologie professionnelle

Connaissances stratégiques

Connaître le positionnement de la sécurité privée dans l'architecture globale de sécurité (40h)

- Rôle des forces de sécurité publique d'état
- Connaître le rôle de la police municipale
- Connaissance des phénomènes criminels
- Organisation du secteur de la sécurité privée
- Spécificités par branche
- Informations relatives aux métiers de la sécurité incendie
- Formation universitaire et professionnelle en matière de sécurité
- Évolution et prospective de la sécurité privée
- Environnement européen et international

Connaissances pratiques

Équipements et techniques en matière de sécurité privée (20h)

- Connaître les consignes et procédures d'exploitation et les mains courantes
- Connaître les équipements de communication interne fixes, mobile et embarqués
- Équipements de protection individuelle
- Rondes de surveillance et systèmes de contrôle de rondes
- Équipements de protection électronique et systèmes d'alarmes
- Système de contrôle d'accès
- Système vidéosurveillance et de télésurveillance et l'intervention sur alarme
- Équipements de sécurité incendie
- Évacuation

Gestion administrative et financière

Management de l'entreprise et des moyens (60h)

- Connaître les modalités de création d'entreprise
- Connaître les modalités de reprise et rachat d'entreprise
- Connaître les moyens à mettre en œuvre pour mener à bien le projet
- Analyser les risques
- Étudier la stratégie commerciale et marketing
- Examiner les approches juridiques
- Examiner les approches financières
- Étudier le seuil de rentabilité
- Connaître les aides et prévoyance

Connaissances des marchés

Capacité à répondre à un appel d'offres (40h)

- Connaissance des donneurs d'ordre privé-droit des contrats privés
- Trouver un appel d'offres
- Analyse (d'un point de vue théorique) un appel d'offres
- Réceptionner et répondre (d'un point de vue pratique) un appel d'offres
- Savoir gérer la relation clientèle
- Gérer la rupture de contrat
- Gestion de projet